



Themen für Unternehmen Veranstaltungsreihe 2018





Innovative policy of staff recruitment

Innovative policy of staff recruitment

PR- und Medienarbeit in kleinen und mittelständischen Unternehmen!

Bin ich im Fernsehen?

Sie beneiden jene Unternehmen, die im Fernsehen zu sehen sind und fragen sich, "wie die dort hingekommen sind"? Oder wie die Zeitung oder das Radio auf eine Firma aufmerksam wurde, die doch nun wirklich nichts Spannendes macht? Nun, der Schritt zu einer funktionierenden Medienarbeit ist keine Raketenwissenschaft, verlangt aber sowohl Fachkenntnis als auch Fingerspitzengefühl. Was braucht ein Journalist und vor allem: was braucht er nicht?

Sie haben die Möglichkeit, mit einem Presseprofi, der seit 25 Jahren bundesweite Publikums- und Fachpressearbeit macht, ins Gespräch zu kommen, um Ihre eigene Pressearbeit am Tag danach ein gutes Stück nach vorne zu schieben.

In diesem Vortrag erfahren Sie:

- Wie man den Journalisten anspricht
- Einsatz von Pressearbeit
- Mehrwert für Unternehmen
- Welche Rolle die sozialen Medien dabei spielen
- Wie wichtig das Telefon ist
- Und wie elementar etwas ist, das wir alle haben: Bauchgefühl

Die Veranstaltung klingt mit der Gelegenheit zu persönlichen Gesprächen und einem Imbiss aus.

Ort: Rathaus Alpen
Rathausstraße 5
46519 Alpen

Termin: Dienstag, 6. März
18.00 bis 20.30 Uhr

Referent: Michael Bokelmann
WORT:LAUT, Bottrop

Anmeldungen werden bis zum 1. März erbeten.

Auf Dauer mehr Power – Mehr Energie und Kraft im Alltag. Auf die Plätze, fertig, Power!

Wer im Beruf und im Privatleben täglich hohen Anforderungen gerecht werden muss, hat allen Grund dazu, sich intensiv um seine persönliche „Leistungsbilanz“ zu kümmern.

Nur in einem optimal ausgewogenen System können Sie motiviert und ausdauernd Ihren persönlichen Zielen im Beruf folgen. Auch Ihre privaten Ziele werden Sie nur erreichen, wenn Sie Privates und Berufliches in Balance halten. Erfahren Sie, wie Sie Ihr Leben kraftvoller und energiereicher gestalten.

In diesem Vortrag erfahren Sie:

- Wie Sie Ihr Leben rundum energiereicher und kraftvoller gestalten
- Wie Sie in Balance bleiben, indem Sie aus der Rolle fallen
- Wie Sie mit Hilfe der 7-Hüte-Strategie Ihre Lebensqualität steigern
- Wie Sie die Kunst erlernen, erfolgreich „Nein“ zu sagen

Die Veranstaltung klingt mit der Gelegenheit zu persönlichen Gesprächen und einem Imbiss aus.

Ort: Rathaus Xanten
Karthaus 2
46509 Xanten

Termin: Donnerstag, 12. April
18.00 bis 20.30 Uhr

Referentin: Melanie Kohl
Trainerin & Beraterin, Kamp-Lintfort

Anmeldungen werden bis zum 6. April erbeten.

Vertrieb 2.0 - Konzeption erfolgreicher Vertriebs- und Verkaufssysteme für kleine und mittelständische Unternehmen

Sie suchen nach effektiven und innovativen Möglichkeiten, um Ihre Vertriebsarbeit in Zeiten der Digitalisierung zu optimieren?

Die Konzeption und Optimierung von Vertriebs- und Verkaufssystemen gehört heutzutage, neben der operativen Vertriebsarbeit, zu den entscheidenden Erfolgsfaktoren im Vertrieb.

Dennoch fällt es vielen Unternehmen schwer, strukturierte und nachhaltige Vertriebs- und Verkaufssysteme zu etablieren.

Referent Benjamin Gregor Zaczek zeigt auf, wie moderne Vertriebs- und Verkaufssysteme funktionieren und welche Maßnahmen wirklich empfehlenswert sind. Dabei geht es um:

- Prozesse bewerten und optimieren
- Kunden, Zielgruppen und Kanäle
- Strategie und Ziele
- Innovative Werkzeuge und Maßnahmen
- Vorher-Nachher-Beispiele

Die Veranstaltung klingt mit der Gelegenheit zu persönlichen Gesprächen und einem Imbiss aus.

Ort: Rathaus Neukirchen-Vluyn
Hans-Böckler-Straße 26
47506 Neukirchen-Vluyn

Termin: Mittwoch, 16. Mai
18.00 bis 20.30 Uhr

Referent: Benjamin Gregor Zaczek
CONCEPTPARTNER® GmbH, Bochum

Anmeldungen werden bis zum 11. Mai erbeten.

Jeder Jeck ist anders - Stärken und Potenziale entdecken!

Spielerisch und mit Leichtigkeit entdecken Sie Ihre Stärken und auch die Potenziale, die Sie noch heben können. Sie erkennen, wie Ihr Gegenüber tickt und was es braucht, ihn oder sie in Bewegung zu setzen.

Ein interaktiver Beitrag zur Potenzialanalyse nach TMS®, der zugleich verdeutlicht, wie aus einer Mannschaft ein Spitzenteam gebildet werden kann. Das stärkt die Teamleistung und damit den Unternehmenserfolg nachhaltig.

In diesem Vortrag erfahren Sie:

- Auf welche Stärken Sie bauen können
- Was Ihr Gegenüber braucht
- Wie Sie mit Leichtigkeit andere bewegen können
- Wie Sie Ihre eigene „Marke“ setzen können

Die Veranstaltung klingt mit der Gelegenheit zu persönlichen Gesprächen und einem Imbiss aus.

Ort: Rathaus Hamminkeln
Brüner Straße 9
46499 Hamminkeln

Termin: Donnerstag, 7. Juni
18.00 - 20.30 Uhr

Referentin: Barbara Baratie
Die Unternehmensentwickler, Kleve

Anmeldungen werden bis zum 31. Mai erbeten.

Betriebswirtschaftliche Auswertung (BWA) – Ein Steuerungsinstrument für Ihren Unternehmenserfolg!

Zur Unternehmenssteuerung sind laufende und zeitnahe Informationen zur Kosten- und Erlössituation bzw. zur finanziellen Situation unabdingbar.

Die BWA liefert Ihnen hierzu aktuelle Daten aus der Finanzbuchhaltung. Anhand des Überblicks erkennen Sie, was zur positiven Steuerung des Unternehmens erforderlich ist. Auch die Berichterstattung beim Kreditgeber ist dann in der Regel kein Problem.

Fragen nach Kostentreibern, der Überwachung und Steuerung der Liquidität, den Kerndaten und wichtigen Kennzahlen, aber auch nach der Gliederung und Herleitung der BWA, stehen daher im Mittelpunkt der Veranstaltung.

Durch praxisrelevante Beispiele soll ein anschaulicher Einstieg in die BWA-Auswertung gegeben werden. Dabei können Sie gerne Ihre Fragen einbringen.

Die Veranstaltung klingt mit der Gelegenheit zu persönlichen Gesprächen und einem Imbiss aus.

Ort: Rathaus Dinslaken
Platz d'Agem 1
46535 Dinslaken

Termin: Mittwoch, 5. September
18.00 bis 20.30 Uhr

Referent: Ralph Lemkens
Lemkens & Lemkens, Xanten

Anmeldungen werden bis zum 31. August erbeten.

Kritik und Krisenkommunikation in den sozialen Netzwerken

Wie gehe ich konkret mit Bewertungen, Shitstorm und schlechten Kommentaren um und wie kann ich diese für mich und mein Unternehmen nutzen?

Die Fähigkeit, in einer solchen Situation richtig zu handeln, kann bewirken, dass Negatives in Positives verwandelt wird, was sogar noch Verbesserungen für Ihr Unternehmen mit sich bringen kann. Ein Shitstorm wird unterbunden und in ein laues Lüftchen umgewandelt. Die richtige Reaktion darauf wird Ihnen und Ihrem Unternehmen dann u.U. sogar zur Stärkung und Festigung in der Öffentlichkeit verhelfen.

In diesem Vortrag erfahren Sie:

- Was an Kritik & Bewertungen in den sozialen Netzwerken auftreten kann
- Welche Bewertungstypen ihr Unwesen treiben und wie ich hier vorbeuge
- Tools, Tricks und Rechtliches, was im Krisenfall zu tun ist und wie ich mich verhalten soll
- Wie aus einem Kritiker ein neuer Kunde wird

Die Veranstaltung klingt mit der Gelegenheit zu persönlichen Gesprächen und einem Imbiss aus.

Ort: Kreishaus Wesel (Raum 007)
Reeser Landstraße 31
46483 Wesel

Termin: Donnerstag, 15. November
18.00 bis 20.30 Uhr

Referent: Marc Torke
Journalist & Radiomoderator, Xanten

Anmeldungen werden bis zum 9. November erbeten.

ANTWORT

per Fax an **02 81/2 07-40 22**
per E-Mail an **eaw@kreis-wesel.de**

Firma: _____

Straße: _____

PLZ, Ort: _____

Telefon: _____

E-Mail: _____

Name des/der Teilnehmers/in

Name des/der Teilnehmers/in

Folgende Veranstaltung/en habe/n ich/wir ausgewählt:

- PR- und Medienarbeit in kleinen und mittelständischen Unternehmen! Bin ich im Fernsehen?
- Auf Dauer mehr Power – Mehr Energie und Kraft im Alltag. Auf die Plätze, fertig, Power!
- Vertrieb 2.0 - Konzeption erfolgreicher Vertriebs- und Verkaufssysteme für kleine und mittelständische Unternehmen
- Jeder Jeck ist anders - Stärken und Potenziale entdecken!
- Betriebswirtschaftliche Auswertung (BWA) – Ein Steuerungsinstrument für Ihren Unternehmenserfolg!
- Kritik und Krisenkommunikation in den sozialen Netzwerken

Ort, Datum

Unterschrift

Anmeldeverfahren

Die Teilnehmerzahl ist begrenzt. Die Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt.

Ihre Anmeldung ist verbindlich.

Sind nach Anmeldeschluss noch Plätze vorhanden, wird eine Anmeldung kurzfristig angenommen.

Wenn **Veranstaltungsunterlagen** herausgegeben werden, finden Sie diese nach den Veranstaltungen unter:

[www.kreis-wesel.de/de/tourismus-wirtschaft/
veranstaltungen-unternehmen/](http://www.kreis-wesel.de/de/tourismus-wirtschaft/veranstaltungen-unternehmen/)



Fragen beantwortet Ihnen gerne:

Kreis Wesel - Der Landrat
EntwicklungsAgentur Wirtschaft
Reeser Landstraße 31, 46483 Wesel
Telefon 02 81/2 07-2022

Ansprechpartnerin: Beate Schmithuisen
E-Mail: beate.schmithuisen@kreis-wesel.de



STARTERCENTER [^]NRW.
NIEDERRHEIN



KREIS WESEL